

TILLE ET IGNON

De l'énergie en achat groupé proposée aux habitants

C'est une offre nouvelle sur le territoire que propose depuis quelques jours la communauté de communes des vallées de la Tille et de l'Ignon (Covati). En effet, en partenariat avec Wikipower, un dispositif d'achat groupé d'électricité ou de gaz est proposé aux habitants. Explications.

La première phase d'achat groupé d'électricité verte et de gaz vient d'être lancée sur le territoire de la communauté de communes des vallées de la Tille et de l'Ignon (Covati). En effet, les élus de la Covati ont signé une convention avec Wikipower, un prestataire technique qui sera chargé de mettre en concurrence les différents fournisseurs d'énergie du marché afin de proposer la meilleure offre aux habitants.

« Redonner du pouvoir d'achat »

Florian Paquet, vice-président de la Covati, explique : « Notre objectif, en proposant cet achat groupé aux habitants, c'est de leur redonner du pouvoir d'achat en bénéficiant de tarifs plus intéressants, car nous sommes dans une phase de hausse constante du prix de l'énergie. On a vu que d'autres collectivités avaient procédé à des achats groupés d'énergie pour les habitants, comme Chevigny-Saint-Sauveur. On a aussi des retours du terrain. Les gens sont demandeurs de ce genre d'achats groupés pour l'énergie ».

Une mission d'information

Ainsi, cette première phase consiste à informer la population sur le déroulement de cet achat groupé afin de recueillir des pré-inscriptions qui permettront d'engager la discussion concernant les offres. Étienne Jallet, président de Wikipower, présente le 27 septembre au siège de la Covati pour la première réunion d'information indiquant : « Notre rôle est d'informer sur la simplicité du processus de l'achat groupé. On assure aussi un suivi dans le temps afin de surveiller les meilleures



Les achats groupés d'énergie permettent bien souvent aux habitants de réaliser des économies sur leurs factures de gaz et d'électricité. Photo d'illustration LBP/Humberto OLIVEIRA

“ L'accompagnement se fait jusqu'au bout, c'est vraiment clefs en main, il n'y a pas de lourdeur et les gens peuvent quitter ce dispositif d'achat groupé quand ils veulent. ”

Étienne Jallet, président de Wikipower

offres quand le contrat arrivera à terme. Nous nous sommes engagés à cela auprès de la communauté de communes. Il faut savoir que lorsque l'on change de fournisseur d'énergie il n'y a presque rien qui change à part le prix et la couleur de la facture. Le réseau de distribution reste géré par Enedis et en cas de souci de distribution, c'est le même numéro d'urgence qu'avant ».

L'avantage des achats groupés, c'est que plus il y a de monde qui souscrit, plus la société pourra négocier une

meilleure offre. « C'est pourquoi, même si nous proposons cet achat groupé aux habitants de la Covati, il n'est pas limité au territoire. Des personnes d'autres territoires peuvent nous contacter pour se pré-inscrire également », ajoute-t-il.

Une quarantaine de fournisseurs en concurrence

La deuxième étape consiste à mettre en concurrence les fournisseurs d'énergie de gaz et d'électricité, qui sont envi-

Déjà 358 foyers pré-inscrits

L'opération information, lancée il y a une quinzaine de jours sur différents canaux de communication, fonctionne plutôt bien sur le territoire de la Covati. Étienne Jallet, président de Wikipower, indique ainsi que « 358 foyers sur le territoire de la Covati se sont déjà pré-inscrits. Ce qui représente environ 5 % du territoire », tout en précisant « qu'il reste encore du temps pour se renseigner et se pré-inscrire ». Et d'ajouter : « L'accompagnement se fait jusqu'au bout, c'est vraiment clefs en main, il n'y a pas de lourdeur et les gens peuvent quitter ce dispositif d'achat groupé quand ils veulent ».

ron 40. « On réalise cette mise en concurrence sur la base d'un cahier des charges dont les contours sont définis avec la collectivité. Celui-ci est adressé à tous les fournisseurs. Ensuite, s'ils souhaitent participer, ils nous transmettent leurs offres. On retient la meilleure d'entre elles pour l'électricité et la même chose pour le gaz. »

Les critères de choix sont le prix bien sûr, mais aussi la durée de l'offre, la qualité de la prestation et enfin il faut que ce soit de l'électricité 100 % verte, c'est-à-dire provenant du soleil, du vent ou de l'eau, et si possible française.

Enfin, la troisième étape est celle de l'envoi d'une offre personnalisée à chaque habitant qui s'est pré-inscrit. « Le choix des offres retenues sera arrêté au 24 octobre. Les gens auront ensuite jusqu'au 19 décembre pour se décider à accepter ou non notre offre d'achat groupé », complète Étienne Jallet.

Grégory VALLOIRE

Un public intéressé par la proposition

Le 27 septembre, durant la journée de permanence, une quinzaine de personnes sont passées se renseigner. À la réunion de fin d'après-midi, une trentaine de personnes étaient présentes pour poser leurs questions. La plupart d'entre elles se sont montrées curieuses et ont pu interroger le président de Wikipower, Étienne Jallet, sur des exemples très concrets.

Mireille et son voisin Yves, tous deux habitants d'Is-sur-Tille, indiquent être intéressés par cette offre. « Il faudra bien sûr étudier cela et regarder de près ce qu'on nous propose. Chez moi, tout est électrique, je n'ai rien au gaz, mais je paie assez cher », souligne Mireille, qui ajoute : « Même si je n'ai jamais changé de fournisseur, cela peut être une opportunité intéressante pour faire baisser ma note. De plus, la Covati est associée à ce processus d'achat groupé, c'est donc rassurant pour nous ». Marie-Annette, 66 ans,



Étienne Jallet, président de Wikipower, et Florian Paquet, vice-président de la Covati, ont proposé une réunion d'information aux habitants du territoire concernant l'achat groupé d'énergie. Photo LBP/G. V.

habitante d'Is-sur-Tille également, est enthousiaste quant à ce dispositif : « Je trouve cette initiative de la Covati très bonne. Les explications que l'on nous a apportées sont claires et complètes. Cela donne envie de s'y intéresser de près. J'ai déjà changé de fournisseur d'énergie. Cela fait six ou sept ans que je fais cela et finalement, on s'aperçoit qu'il n'y a pas de souci particulier. Je passe déjà par un achat groupé pour ce qui est de la mutuelle, grâce à la municipalité d'Is-sur-Tille qui nous a proposé une mutuelle communale. Je crois beaucoup à ce système d'achat groupé pour discuter les prix. Pour moi, c'est l'avenir. J'en ai aussi parlé à ma fille et j'en parlerai autour de moi car avec cela, tout le monde s'y retrouve. »

D'autres réunions d'information sont prévues : le 20 octobre à la salle des fêtes de Courtivron et le 9 novembre à la salle des fêtes de Marsannay-le-Bois.