

DIJON

Ce mercredi, de nouveaux tarifs à la piscine du Carrousel

À compter du 1^{er} septembre, une nouvelle tarification sera en vigueur à la piscine du Carrousel à Dijon. Certains tarifs augmentent (l'entrée unitaire et la carte de douze entrées notamment), d'autres restent identiques, et d'autres encore sont créés. Le point.

Depuis l'ouverture de la piscine du Carrousel métamorphosée, le 14 septembre 2019, les tarifs n'avaient pas bougé. Deux ans plus tard, une première révision tarifaire va être appliquée, à partir du 1^{er} septembre. L'objectif est de « compléter l'offre initiale avec de nouveaux services » tout en conservant « une large accessibilité à l'établissement aquatique et à la pratique sportive », comme l'indique la délibération votée à l'unanimité par le conseil métropolitain, fin juin.

L'entrée unitaire coûtera 10 centimes de plus

Concrètement, l'entrée unitaire plein tarif passe de 4,40 à 4,50 €, celle en tarif réduit de



Le complexe du Carrousel est doté de différents espaces : aquatique, forme et bien-être et restauration. Photo archives LBP/Rémy DISSOUBRAY

3,30 à 3,40 € et celle pour les enfants de 2,80 à 2,90 €. Les cartes de douze entrées pour ces différentes catégories coûteront désormais 45, 34 et 29 € (+ 1 € pour chaque). Même s'il reconnaît que « l'équipement a

évolué » et qu'« il faut bien amortir l'investissement réalisé », le conseiller municipal d'opposition Laurent Bourguignon (LR, « Agir ensemble pour Dijon ») « regrette cette augmentation des tarifs ». « La

courbe est mauvaise, il faut faire attention que cet équipement demeure accessible à tous », a-t-il insisté, en citant « une hausse de 15 % du prix d'entrée adulte, de 14 % de la carte de douze entrées et de

30 % du pass annuel en seulement trois ans ».

« Elle reste l'une des piscines les moins chères de France »

Une observation à laquelle le maire François Rebsamen (PS) a répondu en affirmant : « Je vous propose d'aller vérifier ce qui se fait ailleurs et vous verrez qu'on n'est pas dans les tarifs les plus élevés des piscines de ce type ». Une position appuyée par Claire Tomaselli, son adjointe déléguée aux sports. « Cette première augmentation est indexée sur les indices Insee et, malgré cela, la piscine du Carrousel reste l'une des moins chères de France. »

Parmi les nouveaux tarifs, on peut citer la carte de douze entrées à l'espace bien-être (75 €), les cours d'aquagym et d'aquabike pendant un trimestre (109 et 115 €) ou encore la pérennisation des abonnements annuels avec un accès illimité aux bassins (225 € plein tarif adulte, 169 € tarif réduit, 145 € tarif enfant).

R. D.

Publicité

Faites place nette pour la rentrée, et gagnez en pouvoir d'achat avec la vente de votre or !

La rentrée approche ! Reprenez du bon pied après les vacances en faisant le ménage dans vos tiroirs à bijoux, et financez vos projets de rentrée avec Or en Cash ! Dans l'agence Or en Cash de Dijon, Léa, experte en rachat de métaux précieux vous accueille et vous accompagne dans la vente de vos objets en or, argent, métal argenté, platine, plaqué or et argent.

Léa, vous êtes responsable de la boutique Or en Cash à Dijon. Comment se déroule un rachat de bijoux ?

Les clients apportent leurs bijoux cassés, anciens ou aimés en agence, avec ou sans rendez-vous. Je réalise devant eux une expertise de leurs objets afin de déterminer leur nature et leur poids, ainsi que la qualité du métal précieux. L'estimation est entièrement gratuite et chaque étape est réalisée devant les clients. Je propose ensuite un prix de rachat, basé sur le cours du jour. Si le client accepte, le règlement se fait immédiatement par chèque ou virement.

Qui peut venir vendre ses métaux précieux ?

Tout le monde, à condition d'être majeur. Je vois en agence des personnes de tout âge, qui veulent se séparer de vieux bijoux ou de pièces d'argenterie. En cette période de rentrée, mes clients font souvent place nette dans leurs placards et la vente de leurs bijoux leur permet de faire plaisir à leurs enfants. L'achat d'un nouveau carter ou les inscriptions en associations sportives sont un coût non négligeable pour une famille, et un petit coup de pouce financier est toujours bon à prendre !

Quels conseils donneriez-vous pour bien vendre de l'or ?

Surtout ne pas hésiter à demander une estimation à un expert en agence, elle est gratuite et n'engage à rien ! L'intégralité de la transaction doit toujours se faire devant



vous. A l'occasion de cette rentrée scolaire, il est opportun de profiter du cours exceptionnel que connaît l'or pour optimiser son pouvoir d'achat.

Pourquoi choisir Or en Cash ?

La sécurité, la confiance, la transparence et la confidentialité sont les quatre valeurs fondamentales qui font d'Or en Cash le leader français du recyclage de métaux précieux en agence. Avec plus de 110 agences en France, nous avons joué la carte de la proximité avec nos clients. La totalité de nos transactions sont effectuées dans la plus complète discrétion et en toute sécurité.

OR EN CASH
Agence de Dijon
22 Rue du Bourg, 21000 Dijon
03 73 27 52 39

shopindijon
fédération des commerçants et artisans dijonnais

Nouvelle
BRADERIE
DE
RENTREE

DIJON
CENTRE-VILLE

03-04-05
Septembre 2021
10H > 19H

BYM CAR CFC Groupama DIVA MOBILOECCI COCITE-D'OR D'JON EDF